



Skello et L'Addition s'associent pour créer une solution de gestion complète pour les restaurants

- *Un partenariat qui mixe les technologies de pointe des deux start-ups, permettant aux restaurateurs de calculer des ratios et indicateurs de performances pour prendre les meilleures décisions et optimiser la gestion de leurs établissements.*
- *Un partenariat avec pour objectif de simplifier le quotidien d'un secteur en difficulté face aux enjeux de recrutement et de fidélisation des équipes de terrain, mais aussi face à la hausse des coûts des matières premières et de l'énergie.*

Paris, le 04 avril 2023 - Les start-ups [Skello](#), solution de pilotage RH des équipes terrain, et [L'Addition](#), une suite logicielle complète - de la prise de commande à l'encaissement - , annoncent ce jour former un partenariat pour optimiser la gestion et améliorer le quotidien des restaurateurs.

Un secteur en tension face à de nombreux bouleversements. Des difficultés de recrutement, un manque d'attractivité et une évolution des modes de travail s'accumulent depuis la crise sanitaire. Suivi d'une crise économique avec de nombreuses conséquences ; augmentation des prix des matières premières, des charges énergétiques^[1] et l'inflation... Pour surmonter ces obstacles et perdurer durablement il est indispensable pour les restaurateurs de gérer les opérations quotidiennes de manière efficace et rentable.

C'est dans ce contexte que les deux start-ups, fortes de leurs expertises respectives du secteur, ont allié leurs forces pour mieux répondre aux besoins de leurs clients.

Piloter ses coûts pour mieux gérer son restaurant

Grâce à ce partenariat, les informations disponibles sur L'Addition liées à l'activité de l'établissement - le nombre de commandes et les paiements - remontent automatiquement et en temps réel dans l'interface de Skello. De quoi calculer des ratios et proposer des indicateurs de performance sur l'activité, le personnel et la productivité qui vont permettre d'optimiser la gestion du restaurant et, surtout, gagner en efficacité.

En tant que gérant d'un restaurant, il est nécessaire de faire des plans de trésorerie prévisionnels pour espérer avoir une croissance pérenne. Pour cela, de nombreux indicateurs doivent être pris en compte, contrôler le chiffre d'affaires ou le ticket moyen ne sont plus suffisants. Les indicateurs liés aux ressources humaines sont très importants. La rotation du personnel, par exemple, représente un coût important, puisqu'elle augmente les coûts d'exploitation si le personnel est trop nombreux, diminue la rentabilité et impacte également la qualité de service.

Du côté des équipes de terrain, en proposant une solution ergonomique et simple d'utilisation, ce partenariat contribue à booster leur productivité. Une vision d'ensemble et des ratios RH permettent d'adapter les plannings et d'optimiser le temps de travail des employés.

"En rendant l'intégration active entre L'Addition et Skello, cela me permettra d'avoir une analyse pertinente et précise de mes données. Les paramètres de L'Addition seront automatiquement centralisés dans mon Skello. Plus aucune erreur de saisie, c'est un gain de

temps ! Je pourrais voir en un coup d'œil combien ma caisse m'a généré ce mois-ci et sur quelles tranches horaires ou périodicités je réalise les meilleurs ratios de rentabilité." nous explique Miguel Oliveira Raposo, responsable de l'établissement Cadence à Narbonne.

À propos de Skello

Créée en 2016 par Quitterie Mathelin-Moreaux, Emmanuelle Fauchier-Magnan et Samy Amar, Skello est une solution SaaS de pilotage RH qui réinvente l'expérience de travail des équipes sur le terrain, pour tous les établissements dont les plannings sont complexes, en leur permettant de mieux anticiper, s'organiser et communiquer grâce à une technologie collaborative et intuitive. Pour les managers, Skello optimise l'organisation du travail et aide à la prise de décision dans le pilotage des coûts liés aux équipes. Pour les employés, Skello facilite leur communication et simplifie leur quotidien. L'ambition de Skello est d'être la solution de référence pour toutes les équipes de terrain en Europe. En à peine 6 ans, Skello a convaincu plus de 10 000 clients avec 200 000 utilisateurs quotidien et compte 270 collaborateurs avec une présence dans 5 pays européens (France, Espagne, Allemagne, Suisse, Belgique). <https://www.skello.io/>
[Skello sur LinkedIn](#)

À propos de L'Addition :

Depuis 10 ans, L'Addition travaille avec pour seule mission : booster la croissance des restaurateurs et optimiser leurs performances. L'Addition est une suite logicielle complète qui propose des produits et services destinés à accompagner les professionnels du domaine CHR dans l'ensemble de leur activité. Sa notoriété, L'Addition l'a construite en développant et en commercialisant sa caisse enregistreuse sur iPad que tout le monde connaît. Désormais, L'Addition porte la transformation des parcours en CHR en révolutionnant certains usages :

- Côté client de nouvelles expériences s'invitent au restaurant : paiement à table, carte digitale, règlement multicanal, fidélisation etc.
- Côté commerçant des solutions de gestion et de développement 360 leur sont enfin dédiées : IA dédiée à la gestion des dépenses, aperçu réel de la clientèle etc.